

## « 99 est en perpétuel mouvement pour s'adapter à son environnement »

### Bonjour Alexis, pourquoi as-tu rejoint le cabinet de conseil 99 Advisory ?

Mon parcours est un peu atypique. Après une expérience de quelques années dans un cabinet de conseil, je me suis lancé en tant que consultant indépendant. Cette activité intègre une forte dimension entrepreneuriale puisqu'il s'agit de piloter son activité commerciale, développer des partenariats et gérer le développement d'une société. Après cinq années en tant qu'indépendant, j'ai pu construire un réseau de contacts important et c'est dans ce cadre que j'ai connu 99 Advisory.

Je cherchais à rejoindre un cabinet pour donner un nouvel élan à ma carrière et participer activement à son développement. J'ai très vite apprécié le caractère entrepreneurial de 99, ainsi que la qualité, l'ouverture et l'esprit de convivialité des associés, des consultants et des partenaires. Le type de missions réalisées par le cabinet est aussi un facteur clé qui m'a convaincu de mon choix : projets complexes à dimension internationale, de stratégie, d'organisation et de gestion du changement.



*Alexis Duée*  
Manager

### Qu'est ce qui te plaît dans ton quotidien ?

L'esprit entrepreneurial se concrétise au quotidien : rendez-vous commerciaux, contacts de partenaires potentiels, initiation de nouveaux sujets de réflexion, de points de vue ou développement d'offres spécifiques, etc.

Après deux années d'expérience au sein du cabinet, j'apprécie également de nouveaux aspects. La qualité des consultants et du recrutement est indéniable et permet de faciliter le travail des managers. La dynamique de croissance est très positive et permet une émulation très intéressante avec sans cesse de nouveaux projets sur lesquels il est possible de s'investir. Le cabinet est très actif commercialement et

a un niveau de notoriété qui s'accroît chaque année. Cela impacte positivement l'activité. J'ai par exemple, mené un benchmark sur l'activité Crédits en Banque Privée auprès des dirigeants de grands acteurs de la place : cela a été grandement facilité par les contacts et la notoriété du cabinet.

Récemment, le cabinet a élargi son offre grâce au rapprochement avec un autre cabinet positionné sur la conduite de projets informatiques et l'assistance à maîtrise d'ouvrage. Des synergies sont à développer à court et moyen-terme.

Par ailleurs, des liens sont développés avec des acteurs de la Fintech (Yomoni, Younited, etc.) sous forme de présentations, partenariats ou pour des missions. Cela permet d'être au cœur des transformations actuelles du marché.

L'environnement dans lequel nous évoluons est en ébullition constante en lien avec les changements réglementaires et les évolutions des acteurs du marché. 99 sait rester agile et en perpétuel mouvement pour s'adapter à son environnement.

### Quelles sont les possibilités d'évolution chez 99 ?

Elles sont multiples. En terme d'évolution géographique d'abord, 99 se développe au Luxembourg et en Angleterre, mais bientôt dans d'autres pays en Europe, Asie et Amérique. En termes de progression managériale et d'activité, 99 offre des perspectives prometteuses pour se développer. Pour ma part, la possibilité de développer le cabinet à l'international est une des pistes qui me tiendrait à cœur pour le futur. Tout est réuni pour que chacun trouve sa place au sein du cabinet.

*Rejoignez-nous*