

« *Mon principal moteur au quotidien : Intervenir auprès des dirigeants et des décideurs de l'industrie financière* »

**Bonjour Nicolas, peux-tu nous dire un mot de ton parcours chez 99 Advisory ?**

J'ai rejoint 99 Advisory à la fin de mon parcours académique, après un double diplôme en école de commerce (Groupe Edhec) et à l'université (Université Paris II - Panthéon Assas), tous deux en Finance de marché. J'ai eu l'opportunité d'échanger avec l'un des associés du cabinet qui intervenait dans le cadre de mon Master 2. Bien que l'univers du conseil ne m'était pas très familier, je me suis assez rapidement reconnu dans la description qu'il me faisait de son métier et de son quotidien. J'ai décidé de me lancer !

Aujourd'hui, j'ai la chance d'intervenir auprès d'acteurs prestigieux de la banque et de la gestion d'actifs, que j'accompagne sur leurs projets d'organisation, dans leurs réponses aux problématiques réglementaires ou encore sur des enjeux plus stratégiques auxquels ils font face.

**Tu vas bientôt souffler ta quatrième bougie au sein de 99 Advisory, quel regard portes-tu sur ta relation avec le cabinet ?**

Avec le recul, je me dis que le choix 99 Advisory à la fin de mes études a été très opportuniste. Nous n'étions qu'une poignée de collaborateurs lorsque j'ai rejoint les équipes, quand nous sommes aujourd'hui plus de soixante. Le cabinet est désormais présent à Paris, Londres et Luxembourg, ce qui représente autant d'opportunités professionnelles pour nos équipes actuelles et à venir. Malgré le développement phénoménal qu'a connu notre cabinet ces dernières années, il n'a pas perdu son âme entrepreneuriale et a su rester très fidèle à sa philosophie et aux principes autour desquels il s'est construit : être un tiers de confiance pour ses clients en nouant avec eux une relation de proximité et en leur apportant, via ses interventions, une véritable valeur ajoutée. C'est un défi de chaque instant, mais qui a porté ses fruits et a fait notre réussite collective depuis maintenant 7 ans.

**Tu as été récemment promu au grade de Manager, quels ont été tes principaux moteurs pour en arriver jusque là ?**

Les métiers du conseil sont d'une incroyable richesse. Les thématiques sur lesquelles nous intervenons, les environnements dans lesquels nous évoluons, les interlocuteurs avec lesquels nous interagissons sont en constante mutation et se renouvellent au gré des missions. Systématiquement, il faut réapprendre et se remettre à niveau pour répondre aux exigences de nos clients et leur délivrer de la valeur ajoutée. Ce mouvement continu est intellectuellement très riche, il nous permet de ne pas rester enfermé dans une vision ou une interprétation unique mais au contraire de pouvoir élargir nos horizons, de bénéficier d'une vision transversale des enjeux et problématiques de l'industrie financière et de développer notre esprit critique. Evidemment, cela se ressent sur la courbe d'apprentissage.



**Nicolas Ramlot**  
Manager

A titre personnel, je dirais que la confiance qui m'est témoignée depuis 4 ans a été un moteur très puissant puisque cela m'a véritablement permis de m'exprimer avec une grande autonomie et d'être force de proposition. 99 Advisory m'a donné l'opportunité d'accéder très tôt à des dirigeants et des décideurs hauts placés dans les organisations, avec lesquels partager des expériences ou des visions, sources d'inspiration et d'enrichissement. Travailler à leurs côtés est un moyen de gagner en compétence, de se constituer rapidement un réseau, et représente un challenge incroyable lorsque vous entamez une carrière professionnelle !

*Rejoignez-nous !*