

« La prestation intellectuelle que nous délivrons se doit d'être la meilleure. »

### Bonjour Rémi, peux-tu nous dire un mot sur ton intégration au sein de 99 Advisory ?

J'ai rejoint 99 Advisory il y'a presque 2 ans après une première expérience en conseil au sein d'un des Big 4. J'ai souhaité **débuter** ma carrière professionnelle par le conseil après avoir développé une double compétence Droit et Finance lors de mes études à Nantes, d'abord à la Faculté de Droit et de Sciences Politiques, puis à Audencia au sein d'un Mastère Spécialisé.



**Rémi Fontenais**  
Senior Consultant

Selon moi, rejoindre un cabinet à taille humaine comporte de nombreux avantages, notamment celui d'augmenter la responsabilisation des jeunes collaborateurs, leur permettant d'obtenir plus rapidement les bons réflexes et ainsi d'acquérir de l'expérience.

Après avoir échangé avec plusieurs associés fondateurs, j'ai naturellement adhéré à l'esprit entrepreneurial, à l'ambition et à l'excellence, valeurs fondamentales de cette jeune structure qu'est 99 Advisory. Dès le lendemain de mon arrivée, j'étais chez le client avec un associé afin d'initialiser ma première mission pour le cabinet.

### Quel avis as-tu sur l'implication, en termes d'excellence, requise auprès des collaborateurs de 99 Advisory ?

Je le disais, l'excellence est l'une des valeurs fondamentales du cabinet. Cette implication est nécessaire pour répondre aux exigences de l'ensemble de nos clients, qui ont besoin d'avoir un interlocuteur de confiance en face d'eux. Le conseil et l'industrie financière sont des univers diversifiés et exigeants : la multitude des acteurs, des activités, des enjeux et des projets requiert une souplesse intellectuelle et une capacité d'adaptation supérieures à l'offre proposée dans les autres domaines.

Le fort développement de 99 Advisory depuis 2009 est fondé sur la véritable valeur ajoutée que nous

apportons à nos clients, et la prestation intellectuelle que nous délivrons se doit d'être la meilleure. Là réside le véritable challenge, selon la mission que nous devons remplir : savoir évoluer avec son environnement, s'adapter aux changements d'objectifs, de structures, d'organisations, de cadres légaux ou réglementaires. A titre personnel, j'ai dû répondre au sein du cabinet à des questions tant juridiques que financières, fiscales ou stratégiques.

Etre confronté à cette richesse de problématiques est une force pour un consultant. Cette dynamique perpétuelle permet de gagner très rapidement en maturité, et cette maturité permet elle-même de prendre du recul et de comprendre la transversalité de notre action.

Cette implication des collaborateurs de 99 Advisory est réelle dans le cadre de nos missions chez nos clients, mais également au sein même de la vie du cabinet, que ce soit lors de l'élaboration de publications relatives à des thématiques techniques ou encore lors d'événements dédiés à la présentation de notre offre de solutions aux partenaires ou aux acteurs stratégiques de l'industrie financière.

### As-tu identifié tes prochains challenges ?

La poursuite du développement du cabinet est la priorité collective des collaborateurs. Personnellement, je tiens à rester digne de la confiance qui m'a été accordée depuis mon arrivée, matérialisée par l'autonomie dont je dispose.

J'ambitionne également apporter mon concours au déploiement d'offres transversales relatives à la gestion des risques politiques (Impacts financiers et réglementaires du Brexit et des élections en Europe...), qui seront, tout comme les réflexions sur l'intégration des Fintechs ou les sujets digitaux en général, des problématiques incontournables à court et moyen termes.

*Rejoignez-nous !*

